

数字で見る「キャリぶら」

キャリぶら 利用学生数

10万人
突破

学内合説等 受託運営大学数

12大学/過去3年
21大学/過去5年

複数大学参加型 合説等参加大学数

42大学

※サービス開始から3年間計

その他イベント 開催大学数

22大学

キャリぶら活用大学

548以上

取引企業数

742社/過去3年

1054社/過去5年

「複数大学参加型合説」の拡大

過去2年で既に40大学が参加

全国の大学のキャリアセンター機能の一部(相談対応とイベント企画運営業務)を集約するプラットフォームに。名実ともに、日本のキャリアセンターになるここから5年。

「キャリアセンターPlus」のスタート

昨夏リリース以降3大学が契約

当社の来歴と文脈及び次年度に向けた取り組みについて
～大学キャリアセンターの就職支援機能を補完する仕組みづくり～

2026年



株式会社日本キャリアセンター

目次

ご挨拶

はじめて。

日本キャリアセンターです。

大学における就職支援機能
を補完することを生業とする
日本で唯一の会社です。

「日本中の大学の中にある
キャリアセンターから頼られ、
その機能を補完できるような
会社になりたい」

そんな思いを込めつけた社名
が日本キャリアセンターです。

創業から15年が経ち、
少しずつですがそんな会社に
近づいてきたと感じています。
是非この先をお読みいただき、
皆さまの目で、お確かめ
いただけましたら幸いです。

代表取締役社長
田辺 拓也

日本キャリアセンターの来歴・文脈

1

私たちの目標・ミッション

2

非常利事業・営利事業

3

複数大学参加型合説・キャリアセンターPlus

4

大学の就職支援機能を補完する取り組みの詳細

5

オンラインキャリセンター「キャリupら」（無料で使えるセカンドキャンパス）

6

キャリアセンターPlus（最小コストで学生相談対応を充実）

7

キャリアセンターPlus-大学様での活用例(導入例と検討例)

8

キャリアセンターPlus-卒後・障害支援オプション

9

キャリアセンターPlus-料金表詳細

10

学内合説等(豊富な実績に裏付けられた安定感)

11

学内合説-開催実績

12

複数大学参加型合説(参加学生減少への特効薬)

13

複数大学参加型合説-開催事例

14

複数大学参加型合説-来年の開催予定

15

おわりに

16

日本キャリアセンターの来歴・文脈





当社の目的

より良い未来と社会を築く意思と強さを持って若者たちが社会に羽ばたくこと
のために、学生たちが笑顔で前向きに就活に取り組める環境をつくること
良き理解者となり、良き導き手となること、私たちが目指すGoalです。

言葉の定義

良き理解者とは… 教えるよりも先に、その人をよく知ろうと努力し、
その人にとっての最適解とともに探索する人。

良き導き手とは… 第三者(企業など)の意図に左右されず、
必要な時期に必要な機会を提供できる人。

すべては学生と日本の未来のために



企業向けビジネスモデルを持たない会社

2

ミッション 大学の就職支援機能を補完する

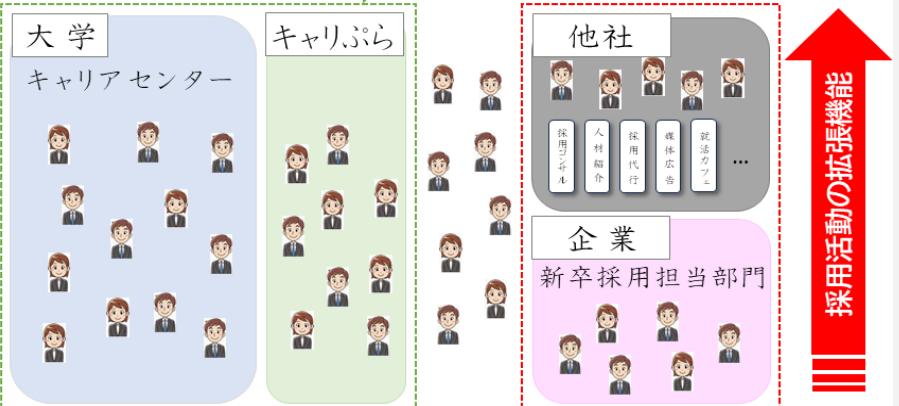
「採用活動の拡張機能にあらず、就職支援の拡張機能であれ」
それが1の目的を達成するための手段として最良であると考えました。
当社のお客様は大学であって企業ではありません。

大学における就職支援の拡張機能…オンリーワンだからできること

- ・企業の意図を入れず、必要な機会と情報を必要な時期に必要なだけ
- ・偏差値や文理学部属性等企業ニーズに寄らず、全ての大学の学生に届けることができます

当社のアイデンティティー
「親、大学と同様に真の学生の味方であること」

就職支援の拡張機能



非営利事業 Roots & Goal

オンラインキャリアセンター
CP キャリぶら
キャリアプラットフォーム

学外キャリアセンター「キャリぶら」の運営

学生なら誰でも使える街ナカのキャリアセンターとして2011年5月に開設。

2020年4月緊急事態宣言を受け東京と大阪を閉鎖・オンラインへ移行。

過去全国600以上の大学から、7万人を超える学生たちが利用しています。

キャリぶらの特徴(大学との差別化ポイント)

- ・無料
- ・予約不要
- ・平日19時まで(土曜日・GW等長期休暇も営業)
- ・全国の学生が利用(面接・GD練習に便利)
- ・オンラインのみ
- ・概ね全業界全職種の社員と話せる(卒業生に依頼)

3

当社の起源であり目的



大学の就職支援機能を最大化

4

各種イベントの企画運営 ⇒P.11～12に詳細

- ・学内イベントの受託運営
- ・当社主催イベントの企画運営

左記取り組みへの共感と信頼から学内イベント事業が生まれ広がりました。

90分、120分のセミナーやパネルトークから、大学を挙げての学内合説まで
内容や規模の大小問わず受託運営しております。

学内合説受託運営実績の一例(合説以外の小規模イベントを除く)

| | | | |
|--------|---------|---------|--------|
| 東京大学 | 京都大学 | 大阪大学 | 九州大学 |
| 名古屋大学 | 福島大学 | 名古屋工業大学 | 三重大学 |
| 愛知県立大学 | 神戸大学 | 和歌山大学 | 大阪公立大学 |
| 長崎大学 | 近畿大学工学部 | 東京農業大学 | 高知工科大学 |
| 早稲田大学 | 東京農業大学 | 近畿大学工学部 | など他多数 |

営利事業 Mission



複数大学参加型合説 \Rightarrow P.13~15に詳細

時期や属性により母数が少なく、大学単独開催が難しい分野の合説を、同じ課題を持つ複数大学の参加を募り開催しています。近年の参加学生減少傾向により、全学対象の開催も視野に入れています。

複数大学参加型合説の開催例

開催分野…博士、留学生、4年生後半内定者など

＜過去の参加大学＞以下、参加表明順に記載
 九州大学、大阪大学、広島大学、岐阜大学、山口大学、長崎大学、長岡技術科学大学、
 豊橋技術科学大学、北陸先端科学技術大学院大学、北海道大学、熊本大学、小樽商科大学
 愛知県立大学、名古屋工業大学、愛知県立芸術大学、名城大学、名古屋学院大学、
 名古屋外国語大学、以下本年度参加予定…宮崎大学、愛媛大学、佐賀大学、大分大学、
 徳島大学、九州工業大学、公立小松大学、富山県立大学、福井県立大学

5

トレンドにマッチした注目のサービス(1)



トレンドにマッチした注目のサービス(2)



相談業務サブスクリプションサービス

キャリアセンターPlus \Rightarrow P.7~10に詳細

学生の相談業務を月契約と年契約の2パターンで補完するサービスです。

既存の業務委託常駐型からシフト、または併用いただくことで、

季節変動の多い相談業務のクオリティとクオリティの最適化を図ります。

当該サービスの特徴

- ・オンラインキャリアセンター「キャリ.ぷら」を活用
- ・業務委託ではなくサブスクリプション
- ・新卒就活に特化した学生相談業務15年の実績
- ・平日は19時まで、土曜日・GW等長期休暇も営業
- ・予約不要の当日対応
- ・ご利用大学に合わせた相談カルテを作成、提出



大学の就職支援機能を補完する取り組みの詳細

街ナカのキャリアセンターからオンラインキャリアセンターへ

オンライン・キャリアセンター



Since
2011



完全
非営利

学生
の
相談対応

就職
ガイダンス
開催

取り組み内容

非営利事業として設置運営するオンライン・キャリアセンターです。
「全国の学生が無料で利用できる街ナカのキャリアセンター」として、
2011年に大阪の本町び創設、翌年東京にも設置、2020年4月の
緊急事態宣言を機にオンラインに移行、現在に至るまで約10万人
の学生を支援してまいりました。

学生ができること

- ・就活に関する各種相談(公務員試験、教員採用試験含む)
- ・エントリーシート、履歴書、研究概要プレゼン原稿等の添削
- ・模擬面接、模擬グループディスカッション
- ・通年で開催する各種就職ガイダンスへの参加

特徴

- ・無料
- ・予約不要(即日対応)
- ・平日は19時まで、土曜日も対応
(年末年始以外の連休も全て対応可)

全国の学生のための
オンラインだから
いつでも・どこからでも
気軽に相談できる
オンラインキャリアセンター
CPキャリピラ
キャリアピラットフォーム

全国の学生がキャリピラを選ぶ
全国の大学がキャリピラを勧める
その4つの理由とは?
裏面につづく

就活相談(お気軽にどうぞ)
面接練習(集団・個人面接)
各種添削(ES・研究概要など)
・各業界職種のOBOGの紹介も可能
・グループディスカッション(GD)の練習もできます
・自宅から学校から遠チン
・私服でOK
・事前登録制

イベント
・厳選優良企業だけが参加
・仕事がわかる社員座談会
・全業界満遍なく効率的に
・登録者に順次ご案内

https://onl.tw/fuQj5Q7

Click! Click! Click! Click!

たくさんの先輩が利用!実績No.1
全国 600 の大学から
過去 7万人 の学生が利用
過去14年間で...
北海道から沖縄までの約600大学から
7万人を超える学生たちが利用しました
・オープン当時は数百人/年だった利用者数
が最近では1万人/年に達することも
・単年度平均15,000人/年の学生が利用中

たったときに開いて!使える!
営業日 平日+土曜日
営業時間 19時まで
しかも、予約不要!だから
席を待つことはない
平日と土曜日使えるうれしい仕組み

・土曜日のみ12:00~17:00になります
・開催期間7月~1月は定期開催の
可能性あり(登録者にはお知らせします)

全国の学生がキャリピラを選ぶ
4つの理由
全国の大学がキャリピラをすすめる

全業界・全職種のOBOGと話せる!
キャリピラ卒業生 7万人
OBOG訪問動画 100人分
OBOG訪問がしたいけど...
という学生にはキャリピラ卒業生を紹介
代わりにOBOG訪問動画も絶賛公開中

内合説開催数 約150回
内参加企業数 約5600社
優良企業のみ参加するイベントも!
内合説開催数 約150回
内参加企業数 約5600社
優良企業はどこで探すの?
ズバリ学内のセミナーや合同説明会です
だから当社イベントは優良企業オンライン

・150回開催中99%が国公立の大手会社です
・5600社には行政機関や学校等も含まれた
主催には5600法人及び団体となります

CP
キャリピラ

今夏リリース！全国の大学様で検討が進んでいます

相談業務サブスクリプションサービス

キャリアセンターPlus



月契約
or
年契約

1ヶ月あたり
30~210
枠まで10枠刻み

個別ニーズ
にも対応可
※別途業務委託

サービス概要

学生の相談対応業務を補完するサブスクリプションサービスです
キャリアカウンセラー等相談員を学内に配置する従来型の業務委託ではなく、
オンラインキャリアセンター「キャリ・ぶら」を1ヶ月単位でご利用いただけます。
1ヶ月の対応コマ数を指定、月契約と年契約をお選びいただく形式です。

こんなときに

- ◎季節変動の大きい業務だけに人の確保が難しい
- ◎予算などの問題でそもそも相談員の人数が足りていない
- ◎忙しい時期は職員さんも対応、通常業務に支障が出る(残業が増える)
- ◎学内での対応が難しい属性がある(トップ企業を狙う優秀層・後半リストート学生など…)

⇒必要なときに必要なだけ しかも雇用するよりも安価にご利用いただけます

バックボーン

約15年間、年間1万人前後の学生の相談対応を行ってきた「キャリ・ぶら」。
過去から現在に至るまで培った知識と経験値、新卒就活に特化した専門性の高さが、
最大の強みでありバックボーンです。

導入大学

関西大学、名城大学 ※導入順に表記

料金

※料金部分の単位は円、税抜きでの表記となります

次年度に向けての見積もりのご用命はお気軽にお申し付けください

◆月単位スポット契約

| | プラン内包 相談枠数/月 | プラン内包 相談枠単価 | 月額料金 |
|---------|-----------------|----------------|------|
| スポット60 | | | |
| スポット100 | | | |

※プラン内包枠数超過時の枠単価は3,800円となります

◆年間契約

| | プラン内包 相談枠数/月 | プラン内包 相談枠単価 | 年額料金 | 月換算 |
|--------|-----------------|----------------|------|-----|
| サブスク30 | | | | |
| サブスク40 | | | | |
| サブスク50 | | | | |
| サブスク60 | | | | |
| サブスク70 | | | | |
| サブスク80 | | | | |
| サブスク90 | | | | |

※プラン内包枠数超過時の枠単価は3,300円と、月単位契約と比べ割安になっております

※サブスク210までプラン設定がございます





ケース1 ～私立大学A～

季節変動が大きい学生相談業務。
相談員のクオリティやを保ちつつ、学生の相談ニーズに
十分に応えられる体制を整えたかった。
業務委託で学内に迎える場合と比べ、手間とコストを抑えて上記を実現。
また、繁忙期、職員が臨時に相談対応をカバーすることを減らし、
本来業務に集中できることも狙う。

ケース2 ～私立大学B～

夏以降開催の未内定者向け学内合説を当社が運営。
合説終了後も学生を継続的にケア、伴走支援するための方法を模索。
エージェントを頼らずに学生が自走できる環境を整えるためのチャレンジ。
後半学生の対応を分けたことで、次年度学生の対応早期化対策にも。
後半学生向け合説は夏(8月)と秋(11月)にそれぞれ開催、
キャリアセンターPlusはそれぞれの合説から3ヶ月ずつ契約、利用。

ケース3 ～私立大学C～

理系キャンパスであるため、学部学科研究科の教員も対応するため、
キャリアセンターとして十分な人数の相談員を外部から迎えられない。
結果、相談業務に職員の手が取られて業務を圧迫。
繁忙期などは、かなり毎日遅くまで残業が続く日々で困っている。
まずは最繁忙期に月単位スポット契約からはじめ、
様子を見て年間契約に移行する方向で学内で検討している。

ケース4 ～国立大学D～

予算の関係で外部から十分な相談員を迎えることができない。
相談員は1名、週に4日勤務。
3キャンパス中、本キャンパスに2日、残りで2キャンパスを1日ずつカバー。
学生のニーズに応えたいが、どうすることもできない状況。
学生の大学離れが拡大、合説に人が集まらないことの一因とも考えられる。
予算的な側面もあり、月単位スポット契約の導入を検討している。



卒後支援

大学の就職支援は、いわゆる「出口指導」＝就職のあっせんではなく、大学卒業後も何十年と続く学生の生涯を意識した支援へと変わりました。キャリア教育課程等各大学において、その取り組みを強化する一方で、社会環境の変化、就職・採用活動の複雑化などに伴い、未内定のまま卒業する学生や3年以内の早期離職者は増加傾向です。在学生への支援がミッションである大学キャリアセンターに対して、その機能補完として「キャリアセンターPlus」をご活用いただけます。

詳細はお問合せください

障害学生支援

法定雇用率の引き上げやダイバーシティの浸透など、障害のある学生にとっての就職活動及び雇用環境には追い風が吹いています。一方で、障害者手帳を持たない学生や発達障害、特に既往症のない学生にとってはその限りでなく、さらなる支援が求められています。「キャリplus」では就労移行支援の事業所と資本業務提携を結ぶことで、障害のある学生からグレーゾーンの学生までを、一気通貫して支援することができる体制を整えています。

詳細はお問合せください



◆月単位スポット契約

料金部分の単位(円・税抜き)

| | プラン内包 相談枠数/月 | プラン内包 相談枠単価 | 月額料金 | 月換算 | 超過時の 相談枠単価 | 割高にならない 超過相談枠数上限 |
|----------|-----------------|----------------|------|-----|---------------|---------------------|
| スポット 60 | | | | | | |
| スポット 100 | | | | | | |

◆年間契約

| | プラン内包 相談枠数/月 | プラン内包 相談枠単価 | 年額料金 | 月換算 | 超過時の 相談枠単価 | 割高にならない 超過相談枠数上限 |
|----------|-----------------|----------------|------|-----|---------------|---------------------|
| サブスク 30 | | | | | | |
| サブスク 40 | | | | | | |
| サブスク 50 | | | | | | |
| サブスク 60 | | | | | | |
| サブスク 70 | | | | | | |
| サブスク 80 | | | | | | |
| サブスク 90 | | | | | | |
| サブスク 100 | | | | | | |
| サブスク 110 | | | | | | |
| サブスク 120 | | | | | | |
| サブスク 150 | | | | | | |
| サブスク 180 | | | | | | |
| サブスク 210 | | | | | | |

※月単位スポット契約・年間契約ともに契約期間中、プラン毎に定めた相談枠数を超えて対応を受け付ける場合、上記「超過時の相談枠単価」にて算出した追加料金をちょうだいいたします。

※超過料金の発生を防ぐため、予め定めた相談対応枠で利用をストップすることも可能です。その場合、以降の学生については、無料枠(相談時間20分)扱いにて対応いたします。

コロナ渦オンライン実績No.1対面合説も着々と実績を積んでいます

実績に裏付けられた安定感

学内合説等



合説
or
セミナー

オンライン
or
対面

大学負担
or
企業負担

サービス概要

オンライン開催、対面開催ともに大小さまざまな形式を受託運営いたします。
合説の事前準備～当日運営～事後フォローまで一気通貫で承ります。
最大の悩み「参加学生数減少」に歯止めをかける施策に強みアリ。
まさに当社ならでは、他では決して味わえない満足感をご体感いただけます。

こんなときに

- ◎開催形式や時期を見直すタイミング、頼れる事業者を探している
- ◎現状コスト内でサービス向上が図れる事業者を探している
- ◎以前から(当社のことが)気になっていたがこれを機に一度話を聞いてみたい
- ◎正直どこでも同じだろうと、同じ事業者に3年以上お願いしている

バックボーン

過去5年間、コロナ、コロナ以降約200開催の合説で培った経験値が武器です。
そのすべてを担当した熟練のマネージャーと、経験豊富なスタッフが揃っています。
それ以前に、P.1～2に記した当社スタンスが最大の強みでありバックボーンです。

開催実績

次ページに記載

料金

※参加企業から出展費を徴収することで無料で提供するモデルあり
⇒国公立大学様の場合、約8割の大学様がこちらを利用

次年度に向けての概算見積りのご用命はお早目にお願いいたします

◆オンライン合説

※上記は当社実績における料金の幅で記載、開催規模や回数により異なります
※特にご要望がない場合、開催にはZoomを使用いたします

◆対面合説

※会場の特性、電源その他設備により設営・撤去費用は変動いたします
※オンライン・対面ともに参考価格にて記載、実際は別途お見積りを承ります

◆合説以外の就職支援イベント

別途お見積り

※年間を通じて行うガイダンスから単発イベントまで各種承ります



実績に裏付けられた安定感

学内合説



開催実績

※セミナー等の実績は含んでおりません

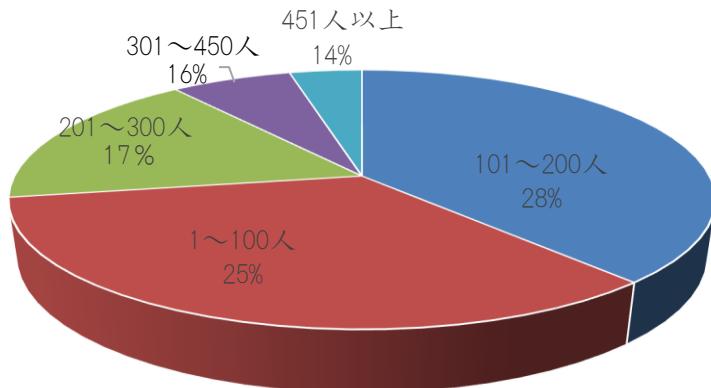
開催数合計

279回

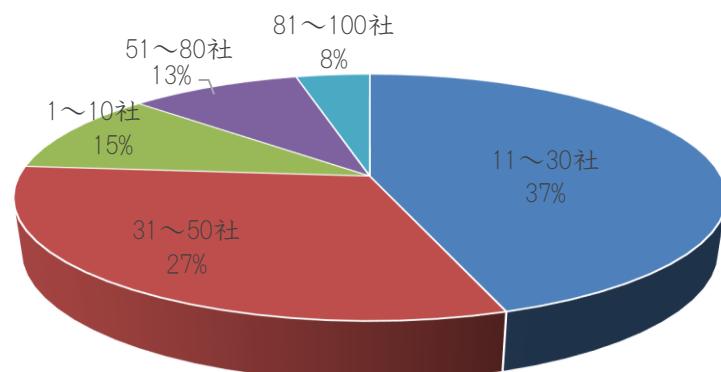
※1日で開催するものから、数日にわたり開催するものまで様々であるため、開催1日分を1開催とみなして算出、記載しております

※本記載はすべて、2020年4月～2025年8月までに開催したものがベースとなります

規模(人数)



規模(企業数)



開催実績

東京大学、名古屋大学、京都大学、大阪大学、九州大学、福島大学、
名古屋工業大学、三重大学、愛知県立大学、神戸大学、和歌山大学、
大阪公立大学、高知工科大学、長崎大学、東京農業大学、城西国際大学、
早稲田大学、文京学院大学、関西大学、近畿大学工学部、など

※その他開催実績

公益財団法人九州大学学術研究都市推進機構(OPACK)、
名古屋工業大学同窓会「緑会」、大学職業指導研究会第2分科会、第4分科会、など

学内合説の受託運営で培ったノウハウを生かして大きく貢献

参加学生減少への特効薬

複数大学参加型合説



博士・留学生
など
母数が少ない
ニッチ属性に

参加学生数
が読めない
4年生後半
合説に

昨今学生が
集まらない
全学対象
秋冬合説に

サービス概要

1大学での単独開催が難しい分野の合同企業説明会を当社が主催で開催、
参加大学を募ることで各大学の学生に対して有益な機会を提供するサービスです。
博士合説、留学生合説、4年生後半合説などニッチな領域から始まりました。
最近では参加学生数減少に対応すべく、全学対象開催ニーズも高まっています。
また、学内合説を受託運営する際と同様、内閣官房による要請に準拠した形で
運営しておりますのご安心してお任せいただけます。

こんなときに

- ◎博士や就学生など母数が少ない学生に特化した支援を充実させたい
- ◎後半未内定者向けにできるだけ多くの優良企業と出会える場を作りたい
- ◎自大学の学生に学内合説では出会えない優良企業との接点を増やしたい
- ◎参加学生数減少により学内合説に呼べる企業と企業数に限界を感じている

バックボーン

過去5年間、主に国公立大の学内合説で培った企業とのパイプが最大の武器。
複数大学参加型はその特性上オンライン開催であるため、オンライン合説の開催において、
豊富な実績を有する点も強みです。

過去参加大学

※過去参加順

＜国公立大学＞

九州大学、大阪大学、広島大学、岐阜大学、山口大学、長崎大学、熊本大学、
北陸先端科学技術大学院大学、長岡技術科学大学、豊橋技術科学大学、
北海道大学、名古屋工業大学、愛知県立大学、愛知県立芸術大学、名古屋大学、
名古屋市立大学、三重大学、愛知教育大学、静岡大学、宮崎大学、佐賀大学、
愛媛大学、大分大学、徳島大学、岡山大学、小樽商科大学、国際教養大学、
九州工業大学、公立小松大学、富山県立大学、福井県立大学、東京学芸大学

＜私立大学＞

名城大学、名古屋学院大学、名古屋外国語大学、立命館大学、同志社大学、
近畿大学、甲南大学、大阪産業大学

料金

予算取りの必要はございません。適宜参加をご検討ください。

無料

※大学からいただく委託費に見合う金額分、参加企業より出展費を徴収いたします

※学生向け・企業向けイベント告知WEBサブ及び申込み用Webフォームも当社が作成します



参加学生減少への特効薬

複数大学参加型合説



開催事例

博士人材のための企業説明会

- 令和5年度: 九州大学、大阪大学、広島大学
- 令和6年度: 九州大学、広島大学、岐阜大学、山口大学、長崎大学、北陸先端科学技術大学院大学、長岡技術科学大学、豊橋技術科学大学
- 令和7年度: 九州大学、広島大学、山口大学、長岡技術科学大学、熊本大学、豊橋技術科学大学、宮崎大学、愛媛大学、佐賀大学、大分大学、北陸先端科学技術大学院大学、徳島大学、九州工業大学、岐阜大学、長崎大学

「モノづくり企業合説～生産技術職の魅力～」

- 令和7年度から開催
- 「モノづくり企業合説～生産技術職の魅力～」
北陸先端科学技術大学院大学、公立小松大学、富山県立大学、福井県立大学

本年度の募集は終了しました

複数大学合同 就職フェア 開催

- 令和7年度から開催
- 【26卒対象】5大学合同 就職フェア
九州大学、広島大学、大阪大学、北海道大学、熊本大学
- 【26卒対象】東海8大学合同 就職フェア
愛知県立大学、名古屋工業大学、岐阜大学、豊橋技術科学大学、名城大学、名古屋学院大学、名古屋外国语大学、愛知県立芸術大学

「外国人留学生のための業界・企業研究フェア

- 令和7年度から開催
- 九州大学、東京学芸大学、国際教養大学、愛知県立大学、長崎大学、岡山大学、徳島大学、宮崎大学、九工大、長岡技術科学大学、豊橋技術科学大学、山口大学

本年度の募集は終了しました

国公立大学合同「仕事研究会」

- 令和7年度から開催
- 【27卒対象】国公立大学合同「仕事研究会」
豊橋技術科学大学、岐阜大学、北陸先端科学技術大学院大学、愛知県立大学、名古屋工業大学、九州大学、小樽商科大学

国公立合同「参加大学他流試合！リアル THE 模擬面接&GD」

- 令和3年、4年、5年、6年度
愛知県立大学、岐阜大学、豊橋技術科学大学、名古屋大学、名古屋工業大学、名古屋市立大学、三重大学、愛知教育大学、静岡大学
- 令和7年度
愛媛大学、宮崎大学、愛知県立大学、長岡技術科学大学、豊橋技術科学大学
名古屋大学、岐阜大学、名古屋工業大学、愛知教育大学

参加学生減少への特効薬



複数大学参加型合説

来年の開催予定



| 2026年 | 27卒採用 | 28卒採用 |
|----------|----------------------------------|---------------------------------|
| 1月14日(水) | 「モノづくり企業合説～生産技術職の魅力～」 | |
| 1月16日(金) | 「外国人留学生のための業界・企業研究フェア」 | |
| 2月13日(金) | 関西理系合同参加大学他流試合「リアルThe模擬面接 & GD」 | |
| 3月4日(水) | 「国公立大生のための人事と作戦会議」第1部文系回 | |
| 3月4日(水) | 「国公立大生のための人事と作戦会議」第2部理系回 | |
| 3月10日(火) | 「国公立大生のための合同企業説明会」(東海・北陸・中四国・九州) | |
| 3月12日(木) | 全国合同参加大学他流試合「リアルThe模擬面接 & GD」 | |
| 4月中旬 | | 「モノづくり企業合説～各技術系職種の仕事内容と魅力～」 |
| 5月下旬 | | 「モノづくり企業合説～各技術系職種の仕事内容と魅力～」 |
| 6月中旬 | | 「職種(仕事)研究会～仕事を制する者は就活を制す～」 |
| 6月上旬～中旬 | 理系座談会「知られざる生産技術系職種の仕事内容と魅力」 | 「中四国・九州エリア国公立大学合同企業説明会」 |
| 6月下旬 | | 「東海・北陸エリア合同企業説明会」※国公立+私立大学数校 |
| 6月～8月 | 4年生リスタート合説「夏の就職フェア」(エリアごとに開催) | 全国合同参加大学他流試合「リアルThe模擬面接 & GD」 |
| 9月中旬～下旬 | | 関西理系合同参加大学他流試合「リアルThe模擬面接 & GD」 |
| 10月中旬 | | 全国合同参加大学他流試合「リアルThe模擬面接 & GD」 |
| 10月中旬 | | 国公立大学(+私立数校)合同「博士合説」 |
| 12月上旬 | | 国公立大学(+私立数校)「外国人留学生のためのJOBフェア」 |

※日程は参加を検討される大学様のご希望等も伺いながら最終的に決定いたします。また、市況やニーズを踏まえて変更・追加する可能性もございますので予めご了承ください。

当社のミッションは、「大学の就職支援機能を補完することです。

当社はあくまで黒子に徹して大学による就職支援を最大化し、学生の機会損失を防ぎます。

学内合説の運営
による機会充実

キャリアセンターPlus
による相談体制整備

すべては学生と日本の未来のために

複数大学参加型
合説による機会創出

「後半」「卒後」
「障害学生」支援

